Hver gæst tæller... og bliver talt!
- Især når du bruger TIKKIT

TIKKIT

Hvad er TIKKIT?

Få fuldt overblik over antallet af besøgende med Innotecks billet- og entrésystem, TIKKIT. Når du stempler en person, skriver printeren en nummeret billet ud med dato og tidspunkt – og du kan til hver en tid udskrive en oversigt over den samlede omsætning.

Udgiftsreducering med 1/3

Norges største landsdækkende arrangør af boligmesser, Compass Messer, reducerede ved brug af TIKKIT udgifterne til indgangspersonale og antallet af kasser med ca. 1/3.

Hvad er fordelene ved TIKKIT?

- Minimale biletomkostninger med TIKKIT.
- 1600 billettter for 10 kr. - billigere bliver det ikke!

Du ser herunder din besparelse på billetomkostningerne, når du har TIKKITs billetomkostning i stedet for din nuværende. Besparelsen afhænger af dine aktuelle omkostninger.

Nuværende billet-omkostninger Stk. pris	Besparelse = (nuværende billetpris - billetpris TIKKIT) x antal billetter Antal billetter				
	20.000	**40.000**	**60.000**	**80.000**	**100.000**
0,20	3.875	7.750	11.625	15.500	19.375
0,25	4.875	9.750	14.625	19.500	24.375
0,35	6.875	13.750	20.625	27.500	34.375
0,40	7.875	15.750	23.625	31.500	39.375
0,45	8.875	17.750	26.625	35.500	44.375
0,50	9.875	19.750	29.625	39.500	49.375
0,55	10.875	21.750	32.625	43.500	54.375
0,60	11.875	23.750	35.625	47.500	59.375
0,65	12.875	25.750	38.625	51.500	64.375
0,70	13.875	27.750	41.625	55.500	69.375

Det betaler sig

Du kan ved hjælp af skemaet beregne din konkrete tilbagebetalingstid ud fra dine nuværende billetomkostninger – og du vil opdage, at TIKKIT betaler sig!

Eksempel

Din nuværende billetomkostning er **40 øre/stk.**, antallet af solgte billetterer **60.000stk./år**. Ud fraskemaet fremgår det, at den årlige besparelse bliver **23.625,-** , hvilket ud fra systemprisen giver en tilbagebetalingstid på ca. et år. Og det er kun ud fra billetomkostningen.

Du optimerer omsætningen på entréindtægterne

Det er konklusionen fra de virksomheder, der allerede har installeret Innotecks billet- og entrésystem. Årsagen til optimeringen er blandt andet:

- Overblik over omsætningen.
- Reducering af personaleomkostninger.
- Forenkling, effektivisering af administrativt arbejde.
- Mindre pres på indgangspersonale.
- Kontrol og registrering af samtlige gæster.

TIKKIT

Se herunder din konkrete merindtægt:

Entré-betaling	Årlig	Optimering af omsætning				
I kr.	Antal betalende	1%	2%	3%	4%	5%
60	20.000	12.000	24.000	36.000	48.000	60.000
60	40.000	24.000	48.000	72.000	96.000	120.000
60	60.000	36.000	72.000	108.000	144.000	180.000
60	80.000	48.000	96.000	144.000	192.000	240.000
60	100.000	60.000	120.000	180.000	240.000	300.000
60	120.000	72.000	144.000	216.000	288.000	360.000
60	140.000	84.000	168.000	252.000	336.000	420.000
60	160.000	96.000	192.000	288.000	384.000	480.000
60	180.000	108.000	216.000	324.000	432.000	540.000

Eksempel

Din tilbagebetalingstid ved kun **1 %** optimering af omsætningen:
Systempris / (**36.000,- + 23.625,-**) = mindre end **5 måneder**.
Du kan selv regne videre med en optimering af omsætningen på 3 eller 5 %...

Sådan fungerer TIKKIT

- Tilkobling af tre forskellige stempler med forskellige priser mv.
- Differentierede billettyper.
- Kombinerer den fysiske stempling med automatisk udløsning af en billet.
- Billetterne er fortløbende nummererede og udskrives på termopapir.
- Valg mellem 3 synlige farver og 3 UV-farver.

Billetter som markedsføring

Entrébilletterne kan også anvendes i forretningsøjemed, fordi de med Innotecks program kan bruges til:

- Markedsføring for andre interessenter fx udstillere på messen.
- Markedsføring af kommende begivenheder.
- Promovering af logo, vandmærker mv. i farver.

Intelligent stempling

TIKKIT stempler kun ved berøring af hud, så derfor skal stemplet have fysisk kontakt med gæsten. Når dette sker udskrives en nummeret billet. Den specielle elektronik minimerer risikoen for fejl og snyd med entréindtægterne - og er samtidigt et effektivt dokumentationsredskab.

TIKKIT

Nem og praktisk stand-alone-system

- *Ingen tilkobling til computer eller lignende systemer.*
- *TIKKIT fylder kun lidt og er derfor let at placere.*
- *Transportabel (i aluminiumskuffert) eller stationær.*

Driftsikker - 10 års erfaring med billet- og entrésystem

10 år på markedet giver et klart billede af, at systemet er et pålideligt og driftsikkert system.
De mange års erfaringer har vi brugt til videreudvikling, så vores billet- og entrésystem fungerer optimalt – i mange sammenhænge.

Hvem har brug for billet- og entrésystemet?

TIKKIT kan anvendes i alle sammenhænge, hvor der registreres besøgende og sælges billetter. Det kan for eksempel være:

- Messer.
- Restaurationer & diskoteker.
- Musikarrangementer & koncerter.

Vil du se TIKKIT?

Vi kommer gerne ud og viser dig, hvordan TIKKIT fungerer. Så har du selv mulighed for at se, hvor enkelt og effektivt Innotecks billet- og entrésystem er.

Hvem er Innoteck?

Innoteck er en markeds- og udviklingsorienteret virksomhed med hovedaktiviteten inden for kunde- og persontællesystemer i forskellige varianter. Vi tager altid udgangspunkt i den enkelte kundes ønsker og behov – og på baggrund af vores mangeårige erfaring tilbyder vi en kompetent, effektiv og enkel løsning.
Vores målsætning er at levere kvalitetsprodukter til Skandinavien på basis af personlig kontakt og service.
Innotecks kontor er placeret i det innovative og dynamiske miljø i Forskerparken Odense.

Kontakt os

Ønsker du yderligere oplysninger eller har du spørgsmål, kommentarer mv., så kontakt Innoteck.

INNOTECK
Forskerparken 10
DK - 5230 Odense M
Tlf. +45 63 15 73 10
sale@innoteck.dk
www.innoteck.dk